



SNYGG ENTRÉ. Linda Sanctuary och Maria Garelius är systrar och driver familjeföretaget Sanibox, som gör betalautomater till offentliga toaletter, som finns bland annat i Västermalmsgallerian i

När betalning är av

Myntautomatföretaget växer med digital teknik

Sanibox har framgångsrikt slagit mynt av kissnödiga svenskar sedan 1949.

Men efter 60 trygga år tvingades man omvärdera hela företaget.

Resultat: En ny generation i ledningen och en helt ny digital betalteknik.

”Det måste gå snabbt och vara enkelt att betala för att komma in på en offentlig toalett. När man står där med ett litet barn som måste in finns det inte tid att ladda ned en krånglig app”, säger Linda Sanctuary som är en av Sanibox ägare.

Sanibox betalningsautomater, som är anpassade för offentliga toaletter, står upp-

radade i generationsordning på kontoret i Nacka. Från den äldsta mekaniska automaten daterad 1949, vidare till den elektriska som började tillverkas på 1960-talet och slutligen de två senaste digitala versionerna som är anpassade för flera betalningssätt.

De digitala versionerna är svensktillverkade och har utvecklats av systrarna Linda

Sanctuary och Maria Garelius sedan de tog över företaget 2009.

”Vi kände att företaget behövde utvecklas och att utvecklingen pekade på ett mer digitaliserat samhälle. Vi förstod att en omställning innebar mycket arbete, men vi har aldrig varit rädda för att kavla upp ärmarna och jobba”, säger Maria Garelius.

Det har gett resultat. När systrarna tog över företaget låg omsättningen på 2,4 miljoner kronor. Sju år senare, 2016, hade den ökat till 4,1 Mkr och i år beräknas företaget landa på 7 Mkr. Ökningen är en följd av allt

fler kunder har köpt digitala läs anpassade för kort och de nya mynten.

”Under våra första år i branschen vågade inte lika många göra betalningar med kort för att risken för skimming var större. Idag när vi har chip att däremot de flesta tänka sig att betala med kort – även när det gäller små summor och offentliga toaletter”, säger Maria Garelius, som är vd.

Den andra stora utmaningen som företaget stötte på efter systrarnas övertagande var myntskiftet med start 2016. Det innebar ett behov av betalautomater som inte bara skulle ta emot de nya mynten

Di Fakta

Sanibox

■ **Ägare:** Maria Garelius och Linda Sanctuary.

■ **Omsättning 2016:** 4,1 Mkr.

■ **Prognos 2017:** 7 Mkr.

■ **Resultat efter finans-**

netto 2016: 64 000 kronor.

■ **Antal anställda:** Två.

utan som också skulle ta emot de gamla mynten innan de blev ogiltiga. Lösningen blev lysdioder i kombination med en mynträna som läser av myntets värde.

”Även om vi förstod att

myntskiftet innebar en affärs- möjlighet, var det inte ett helt lätt arbete. När vi startade projektet visste vi inte ens hur de nya mynten skulle se ut. Det var först under hösten 2015 som vi fick gå ned i en av Riksbankens kulvertar för att testa om vår automat verkligen fungerade i praktiken”, säger Linda Sanctuary.

På kontoret i Nacka hänger ett porträtt av Linda Sanctuary och Maria Garelius farfar Nils Garelius. Han grundade företaget för snart 70 år sedan och importerade då mekaniska betalningsautomater från Tyskland till sin agentur på Gärdet i Stockholm.



TRE EPOKER. Sanibox har tillverkat myntautomater i snart 70 år. Tekniken lik-som mynten förändras.

Di Fakta

Sanibox ägare om ...

■ Då var det som bäst: "När vi förstod vilken affärsmöjlighet myntskiftet bar med sig. Skiftet gav oss en chans att växa."

■ Då var det tungt: "Generationsskiftet i kombination med sjukdom och små barn runt oss. Allt hände samtidigt i livet."

■ Så blåser det i branschen: "Digitaliseringen har bara börjat och det skapar nya affärer för många inom branschen."

Stockholm.

SAMTLIGA BILDER: OSKAR OMNE

nöden

"Vår farfar var en riktig entreprenör, han reste Sverige runt för att sälja in automaterna. Han var också i princip ensam på marknaden, eftersom han köpte upp mindre konkurrenter," säger Linda Sanctuary.

Under 1980-talet var det Linda Sanctuaris och Maria Garelius far Claes Garelius som ledde företaget.

Men att Linda Sanctuary och Maria Garelius själva skulle gå i samma fotspår var inte självklart. Maria Garelius var grundskolelärare och hade precis lämnat en klass för att gå på mammaledighet och Linda Sanctuary jobbade som konsult för Ericsson när ett övertagande blev aktuellt.

"Det var tungt att ta över just då, 2009, bland annat beroende på att en närstående

hade blivit sjuk. Men vi kände att det var nu eller aldrig och vi hade bra koll på produkterna eftersom vi tidigare hade jobbat extra på företaget", säger Linda Sanctuary.

Till skillnad från flera andra svenska företag som har flyttat sin produktion utomlands har Sanibox valt att gå motsatt väg, från att vara ett importföretag till att satsa på samarbeten med svenska bolag som är experter inom sina specifika områden.

"Vår produkt är ett hopkok av olika delar och vi tycker det är smidigt att ha tillverkningen här i Sverige. Det blir kortare handläggningstider, vi riskerar ingen språkförbistring och det är smidigt att vi kan ta bilen över till företagen vi arbetar med", säger Maria

Garelius och fortsätter:

"Och vi har blivit experter på svenska folkets beteendemönster på offentliga toaletter. Till exempel vet vi vilken dörr som folk helst väljer, beroende på hur det ser ut intill toaletterna."

Sanibox finns i dag främst på den svenska marknaden, så nästa steg blir att expandera utomlands.

"Vi har redan tidigare fått förfrågningar från jordens alla hörn. Men det är först nu som vi känner oss redo att växa på riktigt. Vi ser ljus på framtiden", säger Linda Sanctuary.

EBBA GUSTAFSSON

ebba.gustafsson@di.se 073-558 49 15



Di Jobb & karriär

ANNONSBOOKNING: Nerom annonsförsäljning
08-409 345 00, annonsbokning@neromannons.se



Region Uppsala

Region Uppsala ansvarar idag för hälso- och sjukvård, kommunikationer, utbildning, kultur, och regional utveckling. Region Uppsala har ca 11 900 anställda och en total omsättning för de olika verksamheterna om ca 15 miljarder kronor.

EKONOMIDIREKTÖR

till Region Uppsala.

Som Ekonomidirektör leder och samordnar du Region Uppsalas ekonomi- och styrningsarbete samt området hållbar utveckling. Du är underställd Regiondirektören och sitter med i ledningsgruppen för Regionkontoret och i koncernledningen för Region Uppsala.

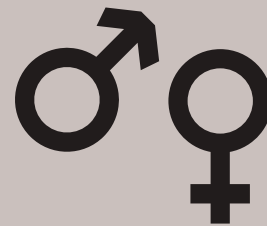
Vid intresse - Ring rekryteringskonsult Bo Bengtsson på Compass, 070-971 35 50 eller maila Bo på bo.bengtsson@compass.se

COMPASS
HUMAN RESOURCES GROUP

INTERIM

Rekrytering i Sverige, Danmark, Norge och Finland sedan 1989 till ledning och styrelse i privat, offentlig och idéburen sektor. Både temporära kontrakt och tillsvidare. Nu också med kontorshotell i centrala Stockholm!

CAO, CBDO, CCO, CDO, CEO, CFO, CIO, CPO, CRO, CSO, CSPO, CTO ...VD, VVD, VP ... chefsjurist, compliance, controller, datachef, ekonomichef, forskningschef, försäljningschef, förvaltningschef, gruvchef, informationschef, IT-chef, generalsekreterare, kommunchef, logistikchef, marknadschef, miljöchef, personalchef, produktionschef, sjukhuschef, säkerhetschef ...



Kontakta Jan Löqvist 0708-17 51 02, Tomas Kocsis 0705- 90 70 31
www.imoffice.se • www.interim.se • info@interim.se

Vår vision är ett samhälle där alla vill göra rätt för sig.



Säkerhetschef till Solna

Välkommen med din ansökan senast den 14 sep 2017.
Läs mer på www.skatteverket.se/jobb



Cost Partner

STOCKHOLM • GÖTEBORG • OSLO

Cost Partner Consulting Group AB är ett konsultföretag som arbetar med kostnadsbesparingar fokuserade på icke-strategiska varor och tjänster. Vi gör analyser och dokumenterar konkret besparingspotential, samt genomför effektiva upphandlingar. Cost Partner Consulting Group AB är ett helägt dotterbolag till norska Cost Partner Group AS. Efter stark expansion i Norge är det dags att vidareutveckla den svenska verksamheten.

Kostnadsbesparingar - No cure, no pay

Vi söker rådgivare/partner och VD. Du får gärna vara en senior person med goda erfarenheter som ledare. Du har ett brett nätverk bland beslutsfattare inom näringsliv och/eller offentlig sektor. Du vill arbeta mer självständigt, med möjlighet att bli delägare. **Mer information på cost-partner.se**

SENIOR RÅDGIVARE/PARTNER OCH VD

KONTAKT Ulf Hällström, **tf:** 0738-25 63 00, **mail:** ulf.hallstrom@cost-partner.se eller Espen Orderud, **tf:** +4793 05 04 50, **mail:** espen.orderud@costpartner.no